



Teamarbeit baut auf einer Vertrauensbasis auf.

BUSINESS TRANSACTION AG

# FIRMENVERKAUF – FRÜH AN SPÄTER DENKEN

DIE REGELUNG DER EIGENEN NACHFOLGE IST BEI UNTERNEHMERN IN DEN WENIGSTEN FÄLLEN EIN BELIEBTES THEMA UND WIRD DESHALB OFTMALS AUF DIE LANGE BANK GESCHOBEN. EINE FRÜHZEITIGE PLANUNG ERLEICHTERT DEN NACHFOLGEPROZESS UNGEMEIN. BEI DER VORBEREITUNG UND DER UMSETZUNG KÖNNEN UNTERNEHMER HEUTE AUF PROFESSIONELLE UNTERSTÜTZUNG ZÄHLEN.

VON MANUELA OLGATI

**A**ls unabhängiges Beratungsunternehmen ist die Business Transaction AG spezialisiert auf die gesamte Abwicklung von Unternehmenstransaktionen und Nachfolgeregelungen. «Unsere Kunden sind erfolgreiche Unternehmer mit seriösen Firmen. Wir begleiten sie durch den herausfordernden und vor allem zeitintensiven Prozess des Firmenverkaufs, und dies von der Bewertung über die Käufersuche bis zum Vertragsabschluss», sagt Inhaber Fabian Rudin.

Mitinhaber und Gründungspartner, Yves Süess, ergänzt: «Als Kompetenzzentrum zum Thema Nachfolge in der Schweiz schaffen wir nicht nur Transparenz in diesem noch jungen Markt, sondern gehören mit der Erfahrung von über 150 erfolgreich abgeschlossenen Transaktionen zu den «Top 3»-Anbietern in der Schweiz».

## :: KOMPETENZ AN BORD

Wer eine Unternehmensnachfolge plant, holt sich Unterstützung mit einem Transaktionsspezialisten. Sie sind informiert in vielen Belangen:

- Expertise und Fachwissen
- Zeitersparnis und Kapazitätsgewinn
- Käuferdatenbank und Investorennetzwerk
- Prozesserfahrung und Spezialisierung
- Vertraulichkeit und Diskretion
- Sparringpartner mit neutraler Meinung
- Verhandlungsführung und Moderation
- Professionalität
- Transaktionssicherheit



Der Gründungspartner Fabian Rudin blickt auf über 80 erfolgreiche Firmenverkäufe zurück.



Yves Süess regelt als Gründungspartner erfolgsorientiert die Nachfolge von Unternehmen.

## VERTRAUEN SCHAFFEN

Die beiden Gründer identifizieren sich stark mit den Dienstleistungen ihres Unternehmens. Der Fokus liegt vollends auf dem Transaktionsprozess für Schweizer KMU. Die Business Transaction AG unterscheidet sich deshalb von Anbietern mit anderweitigem Kerngeschäft wie Treuhändern, Banken und Anwälten deutlich.

Das Beratungsunternehmen sowie sämtliche Prozesse sind darauf ausgerichtet, Unternehmer von A bis Z bei der Nachfolgeregelung und bei einem Firmenverkauf zu begleiten. «Dank dieser Fokussierung und der hohen Leidenschaft für dieses Thema sind wir voll und ganz in die aktuellen Nachfolge-Projekte involviert. Wir bieten sämtliche Prozessschritte aus einer Hand an», sagt Fabian Rudin. «Je mehr Firmenverkäufe ein Vermittler begleitet hat, desto höher ist seine Expertise», weiss Yves Süess. Denn die Anzahl abgeschlossener Firmenverkäufe lässt auf eine Vielfalt an Lösungen schliessen. Ein grosses Netzwerk bietet weitere Vorteile.

## ZUHÖREN KÖNNEN

Spezialisierte Transaktionsberater begleiten Unternehmer beim Firmenverkauf ganzheitlich und können somit den Prozess von der Bewertung über die Käufersuche und Transaktionsstrukturierung bis hin zur Vertragsunterzeichnung aus einer Hand anbieten. Dazu gehört eine gute Vertrauensbasis. Den beiden Gründungspartnern ist es wichtig, sich Zeit zu nehmen, um zu erfahren, warum ein Unternehmen verkauft und welche Ziele verfolgt werden wollen. «Nur wer möglichst viel über ein Unternehmen erfährt, erhält den nötigen Einblick in die Struktur einer Organisation und ist in der Lage, den richtigen Nachfolger zu finden», spielt Yves Süess auf die praktische Erfahrung an.

Um ein Unternehmen in einem überschaubaren Zeitraum zum bestmöglichen Preis verkaufen zu können, muss die Nachfrage abgebildet werden. «Neben unserer intelligenten Käuferdatenbank verfügen wir über ein breites Partnernetzwerk, um eine möglichst hohe Käufervielfalt für jedes Unternehmen aktiv zu generieren. Je nach Projekt nehmen digitale Vermarktungsstrategien wie etwa «Social Targeting» eine immer wichtigere Rolle bei der Käufersuche ein», fügt Fabian Rudin an.

## WISSENSTRANSFER UNTERSTÜTZEN

Neben der Transaktionsbegleitung bietet das Unternehmen aus dem Zürcher Seefeld auch ergänzende Dienstleistungen an. «Dank unserer Erfahrung wissen wir genau, welche vorbereitenden Massnahmen für einen zukünftigen Verkauf wertsteigernd wirken», so Yves Süess. «Nach der erfolgreichen Nachfolgeregelung sind es modulare Angebote im Bereich Wissenstransfer und Kommunikation, denn eine sorgfältige Koordination dieser Übergabephase ist für eine nachhaltige Geschäftsentwicklung entscheidend», weist Fabian Rudin auf die heisse Phase nach dem Firmenverkauf hin.

## :: BUSINESS TRANSACTION AG

Mühlebachstrasse 86  
CH-8008 Zürich  
Telefon +041 (0) 44 542 82 82  
info@businesstransaction.ch

**:: WWW.BUSINESSTRANSACTION.CH ::**